



Comprendre vos forces motrices

Eduard Spranger a d'abord défini six types ou catégories primaires pour définir la motivation humaine et son dynamisme. Ces six types sont théorique, utilitariste, esthétique, social, individualiste et traditionnel.

Cet éclairage supplémentaire de TTISI sur le travail original de Spranger a permis l'émergence des 12 forces motrices™. Les 12 forces motrices sont établies en regardant de chaque facteur de motivation sur un continuum où sont décrites deux extrémités. Les douze descripteurs sont basés sur six mots-clés, soit une pour chaque continuum. Les six mots-clés sont : La connaissance, L'utilité, L'environnement, Les autres, Le pouvoir, Les méthodologies.

Vous apprendrez à expliquer, clarifier et amplifier certaines des forces motrices dans votre vie. Ce rapport vous donne les moyens de tirer parti de vos atouts uniques que vous apportez au travail et déployez dans la vie. À partir des 12 Forces motrices, vous apprendrez comment vos passions encadrent vos perceptions et comment elles permettent de vous comprendre.

Prêtez une attention particulière à vos quatre principales forces motrices car elles mettent en évidence ce qui vous pousse le plus puissamment à l'action. Les quatre suivantes sont situationnelles; vous reconnaîtrez qu'elles peuvent avoir une forte attraction pour vous mais seulement dans certaines situations. Enfin, les quatre dernières vous laissent indifférent ou en évitement complet.

Une fois que vous avez passé en revue ce rapport, vous aurez une meilleure compréhension de l'un des domaines clés de la Science du Soi™ et vous:

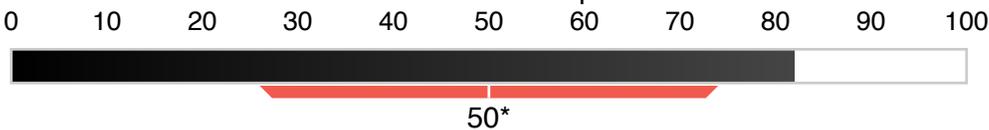
- Comprendrez comment vos forces motrices entrent en jeu dans votre carrière et dans vos relations
- Serez capable d'intégrer la compréhension de vos forces motrices dans vos relations et de votre performance reliée à l'emploi
- Vous aurez une vision plus claire de votre but et de la direction à suivre dans votre vie, ce qui peut conduire à une plus grande satisfaction au travail et dans votre vie



Le groupe des forces motrices principales

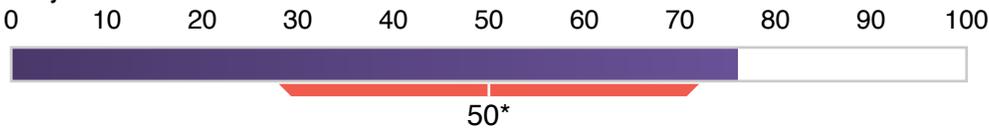
Vos forces motrices principales créent un groupe de forces qui vous font passer à l'action. Si vous vous concentrez sur le groupe entier plutôt que d'une seule force, vous pouvez créer des combinaisons de facteurs qui vous seront très bénéfiques. Plus les résultats sont près les uns des autres, plus vous pouvez profiter de cette force. Pensez à la force avec laquelle vous avez le plus d'affinité et regardez comment vos autres forces principales peuvent la soutenir ou la compléter vous définissant ainsi comme un être unique.

1. Autoritaire - Les personnes qui sont motivées par le statut, la reconnaissance et le contrôle de leur liberté personnelle.



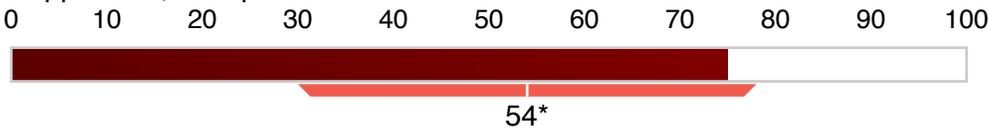
82

2. Objectivité - Les personnes qui sont motivées par le bon fonctionnement et l'objectivité dans leur environnement.



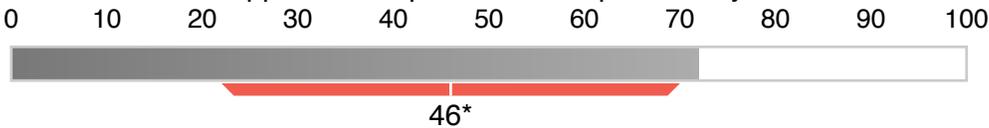
76

3. Intellectuel - Les personnes qui sont motivées par des occasions d'apprendre, d'acquérir des connaissances et de la découverte de la vérité.



75

4. Réceptif - Les personnes qui sont motivées par de nouvelles idées, des méthodes et des opportunités qui ne relèvent pas d'un système de vie défini.



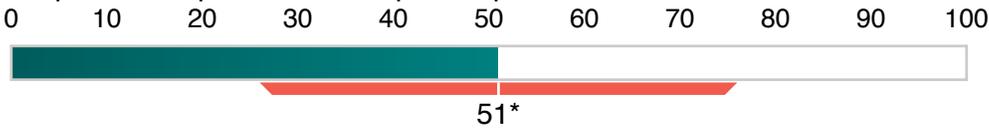
72



Le groupe des forces motrices situationnelles

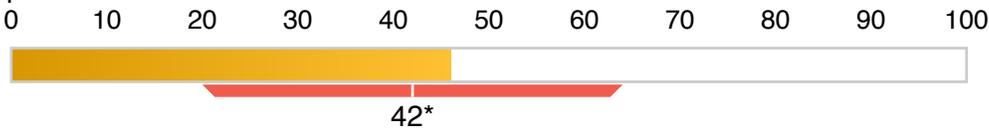
Vos forces motrices situationnelles représentent un groupe de forces venant en scène lors de situations spécifiques. Bien que moins importantes que vos forces principales, elles peuvent influencer vos actions dans certains scénarios.

5. Intentionnel - Les personnes qui sont motivées d'aider les autres dans un but précis non pas seulement pour le plaisir d'être utile.



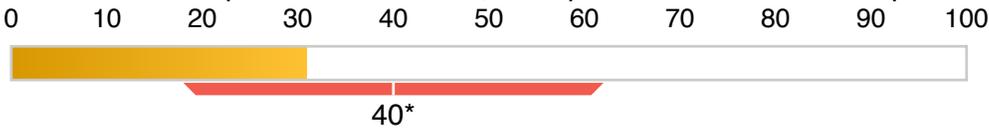
51

6. Débrouillard - Les personnes qui sont motivées par l'accomplissement de tâches réalisées pour le bien de tous et avec peu d'attente d'un retour personnel.



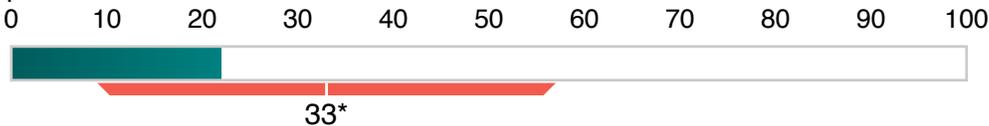
46

7. Désintéressé - Les personnes qui sont motivées par l'accomplissement de tâches réalisées pour le bien de tous, avec peu d'attente d'un retour personnel.



31

8. Altruiste - Les personnes qui sont motivées par les avantages qu'ils procurent aux autres.



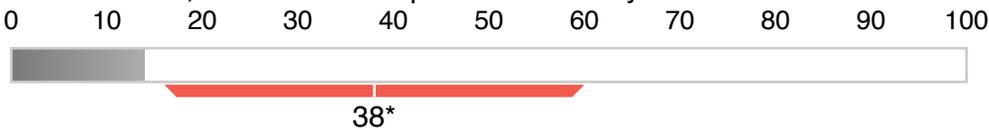
22



Le groupe des forces motrices qui me sont indifférentes

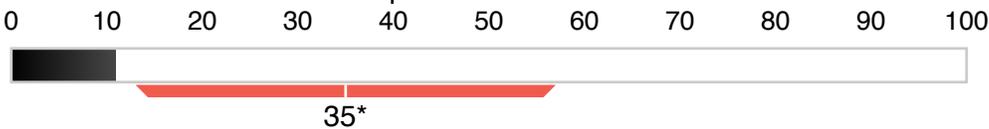
Vous pouvez vous sentir indifférent à certaines forces motrices de ce groupe. Cependant, ces forces peuvent provoquer des réactions indésirables lorsque vous êtes en interaction avec des personnes pour qui ces dernières sont leurs forces principales et considérées comme incontournables.

9. Structuré - Les personnes qui sont motivées par des approches traditionnelles, des méthodes éprouvées et un système de vie défini.



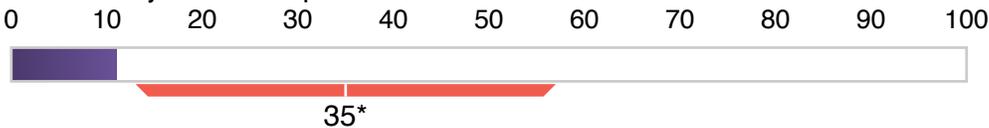
14

10. Collaboratif - Les personnes qui sont motivées à prendre un rôle de soutien et de contribuer avec peu de besoins de reconnaissance en retour.



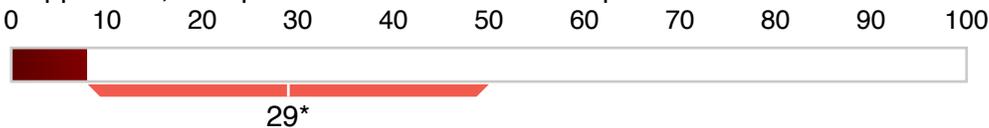
11

11. Harmonie - Les personnes qui sont motivées par l'expérience, des points de vue subjectifs et l'équilibre dans leur environnement.



11

12. Instinctif - Les personnes qui sont motivées par des occasions d'apprendre, d'acquérir des connaissances et par la découverte de la vérité.



8

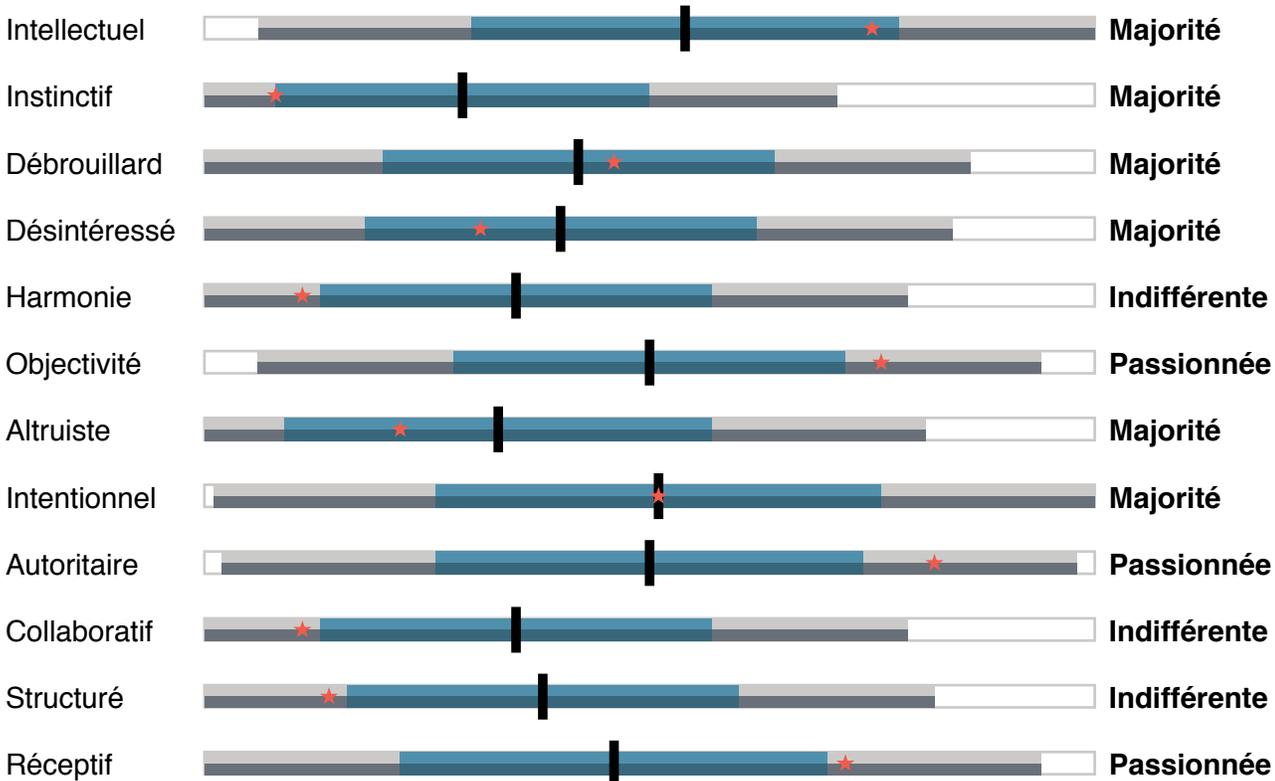


Domaines de la prise de conscience

Pendant des années, vous avez entendu la déclaration "Les opposés s'attirent". Mais vous réalisez que lorsque vous êtes entouré de personnes qui partagent les mêmes motivations que vous, vous devenez plein d'énergie et vous sentez que vous faites vraiment partie du groupe. Par contre, quand vous êtes entourés de personnes dont les motivations sont sensiblement différentes aux vôtres, vous pouvez être perçu comme un étranger venant d'une autre planète. Ces différences peuvent amener du stress et/ou des conflits

Cette section révèle les zones où vos forces motrices peuvent être en dehors de la majorité et pourraient conduire à des conflits. Le plus loin vous vous situez de la majorité (sur le côté supérieur), plus les autres remarqueront votre passion pour cette force motrice. Le plus loin vous vous situez de la majorité (sur le côté inférieur), plus les personnes vont voir que vous êtes indifférent et possiblement négatif au sujet de cette force motrice. La zone ombrée pour chaque force motrice représente 68% de la population soit un écart-type au-dessus ou en dessous de la moyenne nationale.

Tableau Normes et comparaisons - Norm 2017

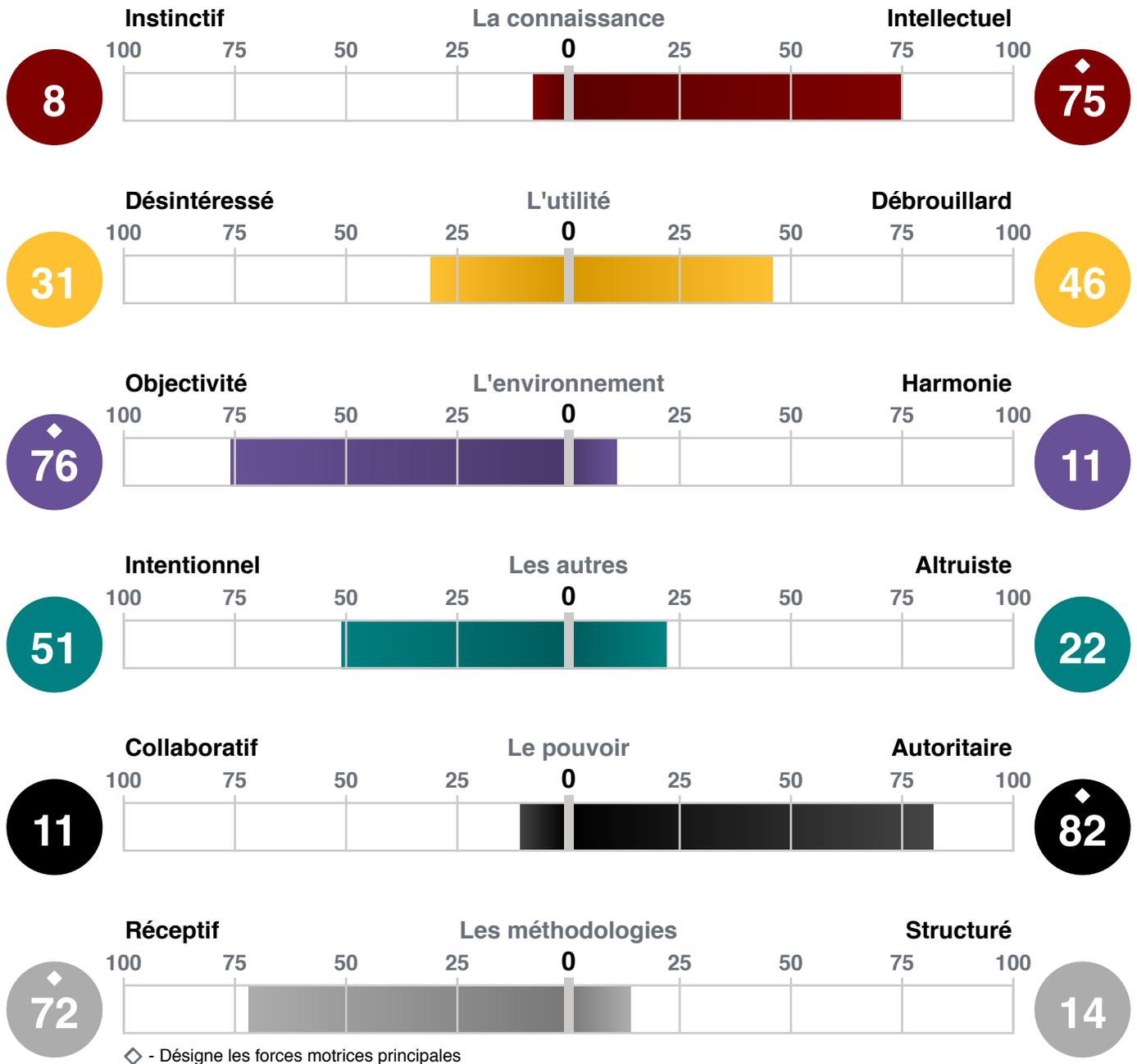


■ - 1er écart-type - * 68% de la population se trouve répartie dans la partie ombrée. ■ - moyenne nationale ★ - votre résultat
■ - 2e écart-type
□ - 3e écart-type

Majorité - 68% autour de la moyenne nationale
Passionnée - 14% au-dessus de la moyenne nationale
Indifférente - 14% sous la moyenne nationale
Extrême - 2% de la moyenne nationale

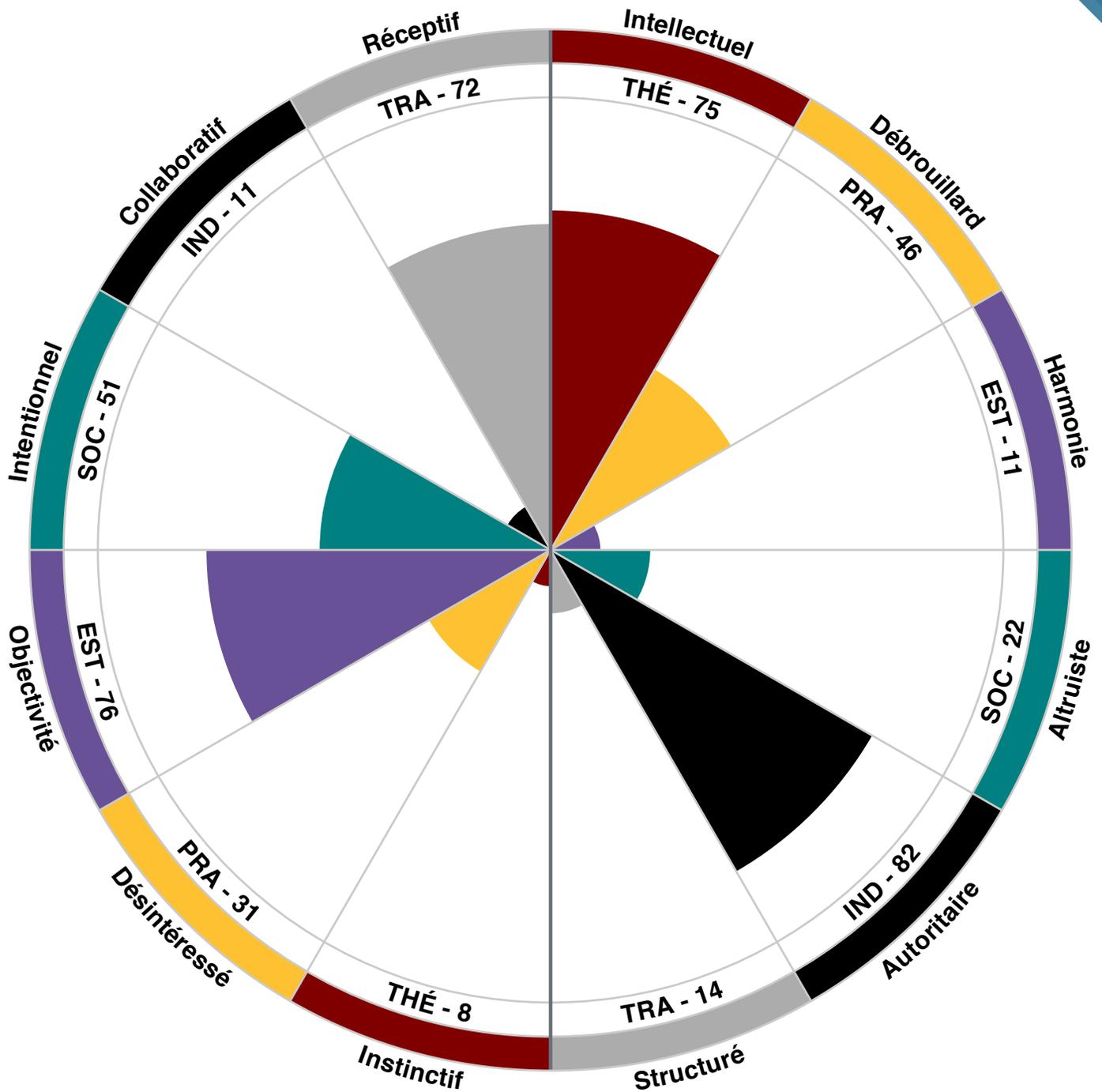


Graphique des forces motrices





Roue des Forces motrices





Descripteurs de la Roue

